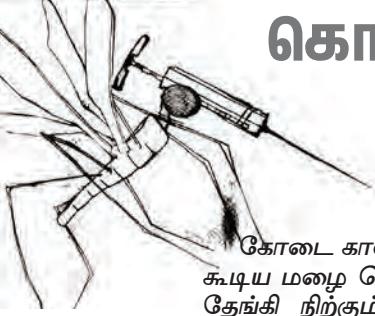


கொல்லைப்பறத்தில் கொசுக்கடுத் தொல்லையா?



கோடை காலம் வந்தது. தூரத்து இடமுழக்கத்துடன் கூடிய மழை பெய்யும். மழை நீர் கொல்லைப்பறமாய் தேங்கி நிற்கும். எங்கிருந்தோ வரும் நூள்பு குடி கொண்டு, மாலைப் பொழுதுகளில் ஊசியால் குத்தி இரத்தப் பரிசோதனை செய்யும்.

உங்கள் வீட்டுத் தோட்டத்திலேயே நூள்ம்பை அண்ட விடாமல் வைக்கக் கூடிய தாவரங்களை நாட்டுக்கள். நூள்ம்புத் தொல்லையும் குறையும். தோட்டமும் அழகு பெறும். நூள்ம்புத் தொல்லை இன்றி, மாலை நேரங்களில் தோட்டத்தின் அழகை காதல் துணையுடன் கரம் கோரத்து ரசிக்கலாம். (இருந்தாலும், இதெல்லாம் ரூ மச் தான்!)

நம்ம செவ்வந்திப் பூச் செடியே... அதன் மணம் நூள்ம்புக்கு அல்லது. ஆதலினால், செவ்வந்திப் பூ முடிச்சு கின்னக்காமாரின் கூந்தல் மணம் நூள்ம்புக்குப் பிடிக்காது. மானாமதுரை மச்சானுக்குப் பிடிக்கும்!

லெமன் பாம் (Lemon Balm) தேசிக்காய் மணத்துடன் இருக்கும் பல்லாண்டு வாழி. ஆனால் ஒன்று, வேகமாய் வளர்ந்து இடத்தைப் பிடிக்கும். தொகையாய் விதை போட்டுப் பெருகும். எனவே, பூஞ்சாடிக்குள் வைத்து வளருங்கள். மாலையில் ஒரு பறுமாய் காதல் துணை, மறுபறுமாய் பூஞ்சாடி சிதிதம் கொசுத் தொல்லை அகற்றுங்கள்.

பூஞ்கள் காதல் கொள்ளும் கற்றிப் பெட்டப்படும் Catnip இல் உள்ள இயற்கையான எண்ணெய் நூள்ம்புக்காய் விசிறும் மருந்தை விட பல மடங்கு பலம் வாய்ந்து. ஆனாலும், பக்கத்து வீட்டுப் பூஞ்களுக்கு மனம் பிடித்தால், உங்கள் கொல்லைப்பறம் பூஞ்சாடிக்குள் வைத்து வளருங்கள். மாலையில் ஒரு பறுமாய் காதல் துணை, மறுபறுமாய் பூஞ்சாடி சிதிதம் கொசுத் தொல்லை அகற்றுங்கள்.

கண்ணியில் குப்பை கொ(கூ)ட்டுவது எப்படி?



பழையன கழிதலும்
 புதியன புகுதலும் வழவெல
 கால வகையினானே என்று
 நன்னால் பாடல் சூறுகிறது.
 நமக்கு புது வருடம் இந்தத்
 தொடக்கமாயிருந்தாலும், இங்கே
 வசந்த காலம் தான் எதற்குமே
 தொடக்கம். இந்த வகையில்
 வீட்டுக்குள் இருக்கும் பழைய
 பொருட்களை கழிக்குமாறு கடந்த
 இதழில் சூறியிருந்தோம். உங்கள்
 கணனியும் அடிக்கடி முகப்
 புத்தகத்தையும் யூடியூப்பையும்
 வலம் வந்திருக்கும். புலம்
 பெயர்ந்த ஈழத்தவர் யார் யார்
 சிவப்புவி அடைந்திருக்கிறார்கள்

சிவபதவி அடைந்திருக்கிறார்கள் என்பதை அறிந்து கொள்ள மரண அறிவித்தல் தளத்திற்கும் தினசரி வேறு சென்று வந்திருப்பீர்கள். மரண வீட்டுக்குச் சென்றால், ஏன்... சும்மா வெளியே போய் வந்தாலே கால் கழுவி துப்புரவு செய்து வீட்டுள் நுழைவது நம் பண்பாடாச்சே!இதோ, உங்கள் கணனிக்குள்ளும் காற்றுக் கறுப்பு அண்டாதிருக்கும் வகையில் துப்புரவு செய்ய சில வழிகள்... இ :

நீண்ட காலப் பாவனையின்
போது, வேண்டத்தகாத
பொருட்கள் கவனிப்பாற்றுப்
பெருகி, குப்பையாய் நிறைவூது
போல, கணனியிலும் இணையத்
தளங்கள் விட்டுச் செல்லும்
காலடிச்சுவடுகள் உட்பட்ட
அணாவசியப் பொருட்கள்
கணனியை நிறைக்திருக்கும்.
CCleaner என்ற செயலியை [https://](https://www.piriform.com/ccleaner/)
www.piriform.com/ccleaner/

download என்ற தளத்தில் பதிவிறக்கம் செய்யுங்கள். அதைக் கொண்டு இல்லாமல் கீழ் உள்ள Analyze என்ற பட்டனை அழுத்துங்கள் உங்கள் கண்ணியில் உள்ள குப்பைகள் எல்லாவற்றையும் தேடி உங்கள் முன் கொண்டு வந்து கொட்டும். அதை எல்லாம் அமிப்பதா என்று கேட்கும் போது Run Cleaner என்ற பட்டனை அழுத்தி, ஒரு கேள்வி செய்யுங்கள்.



பணத்தை ஏறிபொருள் ஆக்காதீர்கள்!

-

ஒரு வீட்டை மாளிகையாக்குவது Sunflowers
தனபாடங்களே! furniture
உங்கள் வீட்டை 3024 Kennedy Rd
மலிவு விலையில் மாளிகையாக்கு... 416.609.8556

5. சீரான வேகக்தில் செல்வதற்கான Cruise control வசதி உங்கள் வாகனத்தில் இருந்தால் அதைப் பயன்படுத்துவார்கள். அடிக்கடி வேகத்தை கூட்டிக் குறைப்பது எரிபொருளைச் செலவாக்கும்.

கழுந்து, நோன்பட்டத், முதுநு, AAA WELLNESS & REHAB
 முழுந்தை, மனிக்கட்டி, 647.518.7472 -24 hrs Text line
 முழுங்கால், கணுங்கால் 416.283.7472
 வளிக்ஞாக்னி பிசியோதெராபி.கைரோபிராக்டிக்.
 சிலிச்சை நிலையம் அக்கியூபாங்ஸர். பார்ச் சிலிச்சை.
1345 Morningside Ave #17 மசாஜ்.ஸ்பா

தனக்குத் தெரியாச் சிங்களம் தன் பிடரிக்குச் சேதம்

உங்கள் வீட்டை விற்பதற்கு நீங்கள் விற்பனை வெரை நாடுகிறீர்கள். விற்பனைத் தொகையில் வெவர்களுக்கான தரகுப் பணக் கழிவு உண்டு. விழும் தற்போது வீடு விற்கும் விலையில் அந்தக் காலை கணிசமானது. வழமை போல, ‘உவருக்கு ர் வீணாய் அவ்வளவு காசு குடுப்பான்?’ என்று களே முகவர் வேலையைத் தொடங்கத் தயாராகக் கீம்.

நம்ம பக்கத்து வீட்டுக்காரர் இப்படித் தான் டு விற்கிறேன், பேர்வழி’ என்ற முற்பட்டு, டசியில் அதற்கும் பணம் செலவிட்டு, முகவரைப் பக்கத்து விற்க வேண்டியதாயிற்று. தனியார்கள் தங்கள் கைளை விற்பது ஒன்றும் தலையால் மன் கிண்டும் வலை அல்ல. இருந்தாலும், அது மிகப் பெரிய காறுப்பான விடயம். அதற்கான அறிவு, தற்மை, ரம் உள்ளவர்களால் தங்கள் வீட்டை விற்று ந்ததைச் சேமிக்க முடியும். வீட்டுக்கு வெளியே நடையில் ‘வீடு விற்பனைக்கு’ என்று எழுதி தொங்க டால், வாங்குவோர் வரிசையில் நிற்பார்கள் என்று போட்டிக்கு வருவதில்லை. எனவே எதிர்பார்த்தபடி அதிக விலைக்கு விற்க முடியாது.

முகவருக்கு உங்கள் வீடு இருக்கும் பகுதியில் உள்ள மற்ற வீடுகளின் விலை பற்றிய சந்தை நிலைவரம் தெரியும். ஆனால் நீங்கள் விற்கும்போது, உங்களுக்கு உங்கள் வீட்டின் விலை என்னவாக இருக்கும் என்று தெரியாது. ஒரு தன்னம்பிக்கையில் அதிக விலைக்கு விற்பனைக்கு வீட்டு காத்திருப்பிர்கள். அல்லது வீட்டு விலையை நிர்ணயிக்க ஒருவருக்கு பணம் செலுத்தி விலையை அறிய வேண்டியிருக்கும். நீங்கள் முகவருக்கு செலுத்தும் பணத்தை மிச்சம் பிடிப்பது வாங்குபவருக்குத் தெரிந்தால், அவர் அதிலும் பங்கு கேட்கக் கூடும். சில நேரங்களில் வாங்குபவர் முகவரோடு வருவார். அவரோடு பேரம் பேசும்போது, அவரின் தரகுப் பணமும் உங்களின் விற்பனைப் பணத்தில் இருந்து தான் கழிக்கப்படும். இந்த முகவர்களும் தங்கள் அனுபவத்தின் மூலம் உங்களிடம் இருந்து முடிந்தவரை விற்பனைப் பணத்தைக் கழிக்கப் பார்ப்பார்கள்.

நீங்கள் வீடு விற்கும் போது, உங்கள் வீட்டின் சகல பிரச்சனைகளையும் நீங்கள் வாங்குபவருக்குச் சொல்ல வேண்டும். எதையும் மறைக்க முடியாது. எதையாவது மறைத்திருந்தால், வீட்டை விற்ற நீண்ட நாட்களின் பின்னாலும் வாங்கியவர் உங்களிடம் நட்ட ஈடு கோரி வழக்குத் தொடரலாம். ஆனால், வீட்டு

ஆனால் இந்த நிறுவனங்கள் அனுமதி பெற்ற படனை முகவர்கள் அல்ல. இந்த நிறுவனங்கள் சட்டத்தின் வீட்டு விபாங்கள், படங்கள், வீட்டு யோக்களை முகவர்கள் இது குறித்து உங்களுக்கு சகல விதமான சட்ட உதவிகளையும் பெற்றுத் தருவார்கள்.

கள் வட்டு வபரங்கள், படங்கள், வடியோக்கள் என்றும் வெவர்கள் பயன்படுத்தும் தரவுத் தொகுப்பில் சேர்க்காரர் இரண்டாயிரம் டொலர் வரை அறவிடுவார்கள். கள் வீடு விற்பனையாக விட்டால் அந்தப் பணம் போ தான்! உங்களுக்குத் திருப்பிக் கிடைக்காது. நால் முகவர்களுக்கு நீங்கள் ஆரம்பத்தில் எதுவுமே விலக்கு விற்கப்படுவதாக வங்கிகள் கருதினால் அவை தங்கள் பெறுமதி மதிப்பிட்டாளரை அனுப்பி விலையை மதிப்பிடும். ஏதாவது தவறுகள் கண்டுபிடிக்கப்பட்டால், வீட்டுக்கடனை அவை வழங்கா. முகவரைக் கொண்டு வீடு வாங்க முயற்சிப்போர் பெரும்பாலும் வங்கிகளில் முதலிலேயே கடன் வசதிகளை ஒழுங்கு செய்திருப்பார்கள். எனவே வீடு விற்க ஒப்பந்தம் செய்யப்படும்போது, வாங்குவரிடம் பணம் இருக்கும்.

தற்போது ரொறன்றோ வீட்டுச் சந்தையில் ரவீட்டுக்கு பலர் போட்டி போட்டு விலையைக் கீட்டுவது சாதாரணமாய் நடைபெறும் நிகழ்வு. கேட்ட காரணத்தினாலேயே விட, அதிக விலை கொடுத்து வாங்குவது கூக்கடி நடைபெறும் ஒன்று. நீங்கள் சொந்தமாய் விட விற்கும் போது இந்தப் போட்டிக்கு யாரும் வர விட்டார்கள். காரணம்... முகவர்கள் அனுபவம் யந்தவர்கள் என்பதால், போட்டியை ஏற்படுத்தக் கூடிய வகையில் விலையை நிர்ணயிப்பார்கள். போட்டிக்கு வரும் ஒவ்வொருவரும் மற்றவர் என்ன விலையில் வாங்க சம்மதிக்கிறார் என்பதை அறிய நங்கள் உங்கள் வட்டை வற்று பண்டத்தைச் சேமிக்கலாம் தான். ஆனால் அதனால் வரக்கூடிய ஆபத்துக்களைத் தெரிந்து கொள்ளுங்கள். இல்லாவிடில், தனக்குத் தெரியாச் சிங்களம் தன் பிடரிக்குச் சேதம் என்பது போல, ஆப்பிழுத்த குரங்கு போல் மாட்டிக் கொண்டு முழிக்காதீர்கள். சுவடியில் விளம்பரம் செய்யும் விற்பனை முகவர்கள் போன்ற அனுபவமும் அனுமதியும் பெற்ற முகவர்களை அணுகி ஆலோசனை பெறுங்கள். ஆலோசனை பெறும்போது, சுவடியில் உங்கள் விளம்பரத்தைக் கண்டே வந்தோம் என்பதையும் காதில் போட்டு வையுங்கள்.

தயாதபடிக்கு நியாயமான முறையில் விற்பனை க்கும். ஆனால் தனியார் வீட்டை விற்கும் போது, த இரகசியக் காப்பு இருக்காது. வீட்டுக்காரர் ர் யார் இன்ன விலைக்கு வாங்கச் சம்மதிக்கிறார் ஸ்பதை எல்லோருக்கும் சொல்ல முடியும். இதனால் வாங்க விரும்புவோர் பெரும்பாலும் இந்தப்

எம் டீ - கைவிலிமுந்து
காக்கிகட்டிய நூரத்திற்கு!

Leo Swampillai
 Sales Representative


Homelife/Future
 Realty Inc.Brokerage*
 Bus:905.201.9977

416.347.8732
leo33@rogers.com